



EDUCAÇÃO EXECUTIVA:

GESTÃO DE ESTOQUE

Decisões que podem
salvar seu negócio



CARACTERÍSTICAS

Objetivo

Utilizando de ferramentas específicas, auxiliar na tomada de decisões de quando, o quê e como comprar, bem como identificar qual o nível ideal do seu estoque. Mensurar o estoque de segurança, mínimo e máximo de cada produto; quanto de cada produto manter no estoque; qual o “ponto de pedido” de cada produto, o que fazer com o produto “encalhado” em seu estoque; como aumentar seu lucro comprando melhor; qual o valor máximo a pagar por um produto para que ele possa ser bem vendido e quais os cálculos à fazer para prevenir à falta de produtos no estoque.

Para quem?

Aos gestores de empresas, empresários, empreendedores, equipe e gestores de vendas e donos de negócios.



METODOLOGIA

Desenvolvido em aulas expositivas, atividades práticas em grupo e estudos de casos, associados com o compartilhamento e análise de experiências vivenciadas pelo instrutor e participantes, tendo como foco a aplicabilidade no dia a dia de vendedores e gestores de vendas.

CARGA HORÁRIA

12 horas

CONTEÚDO DO CURSO

- Alavancagem dos lucros com compras;
- Etapas do processo de compra;
- Compras programadas, prazos e entrega;
- Sistema Just In Time;
- Regras para definição de bons fornecedores;
- Controle de estoque;
- Giro de estoque;

CONTEÚDO DO CURSO (CONTINUAÇÃO)

- Custo financeiro do estoque;
- Curva ABC;
- Gestão de estoque;
- Níveis de estoque;
- Estratégias de giro por tipo de produto;
- Como estabelecer preço de custo máximo a pagar

CERTIFICAÇÃO

O certificado será fornecido ao final do curso, tendo atingido a presença em 80% da carga horária.





RESULTADOS ESPERADOS

Preparar o participante para melhor administrar o estoque de uma empresa, compreender a importância da gestão de compras que, baseada na classificação do estoque, no estabelecimento de intervalos para novas compras e na otimização dos níveis de estoque, permite uma melhora no fluxo de caixa, consequentemente num melhor controle dos negócios.



O BUSINESS TRAINER

H A N O R S A N T O S

Empreendedor, consultor e Trainer no Brasil e no Paraguai, com mais de 11 anos de experiência em treinamentos, consultoria e palestras.

Sócio e Consultor na NK CONSULTORIA (NK) e na GESTÃO DE RESULTADOS (GR), empresas com atuações nos mercados do Brasil e Paraguai.

Consultor em gestão econômica e financeira para pequenas, médias e grandes empresas de variados segmentos de mercado.

Business Trainer com mais de 7.000 horas de experiência em treinamentos e palestras de alto impacto, tendo como assuntos gestão empresarial, gestão financeira-econômica, marketing, neurovendas, vendas, liderança, preço de venda.

Um aprendiz nas áreas de comportamento humano com estudos nas áreas de psicologia, mediação de conflitos, análise comportamental e gestão de pessoas.

Graduado em Administrador de Empresas com ênfase em negócios internacionais.

Experiência como gestor em instituição do terceiro setor (ONG) com presença internacional durante sete anos atuando nas áreas de gestão de pessoas e projetos, liderando equipes com mais 300 profissionais; gestão de recursos em milhões de reais, em parcerias com as esferas municipal, estadual e federal nas áreas de educação e assistência social.



O BUSINESS TRAINER

THIAGO ELIONAI

Empreendedor e sócio da Gestão de Resultados, no Brasil e no Paraguai nos segmentos de treinamentos, consultorias e palestras, com mais de 6 anos de experiência.

Consultor em gestão econômica e financeira para pequenas, médias e grandes empresas de variados segmentos de mercado.

Business Trainer com mais de 4.000 horas de experiência em palestras e treinamentos focados em entregar conhecimento descomplicado, inovador e prático nas áreas de gestão empresarial, gestão financeira, gestão econômica, vendas e liderança.

Graduado em Administração de Empresas com Ênfase em Negócios Internacionais. MBA em Finanças, Controladoria e Auditoria(FGV).

Experiência na gestão financeira de projetos, na casa de milhões de reais, em parceria com as esferas municipal, estadual e federal nas áreas de Educação e Assistência Social por 3 anos.

Credenciado nos EUA para aplicação do Workshop Motivação 3.0(Drive), metodologia do escritor Daniel H. Pink.



PARA MAIS INFORMAÇÕES:



Fale com Hanor

+595 981 315602 • +55 (45) 99152-1919

+55 (41) 4042-0166

hanorsantos@gresultados.com



Fale com Thiago Elioenai

+595 982 136994

+55 (45) 99126-9726

thiagoelioenai@gresultados.com